(公財)静岡県産業振興財団 フーズ・ヘルスケアオープンイノベーションセンター

首都圏テストマーケティング(食品)

東京駅構内の地域産品セレクトショップ(ニッコリーナ)と連携して行う静岡県産食品のテストマーケティングへの参加企業を募集します。

キックオフセミナー(事業説明会) 7月16日(金)15:00~16:00

Zoom 開催

講師: ニッコリーナ 白田さやか 統括マネージャー 本事業のガイダンスに加え、ニッコリーナでのテスト販売実施の魅力、 申込時に必要な商品仕様書の書き方などを説明します。

- ◆参加申込締切: 7月15日 (木) 件名に「国内TMキックオフセミナー参加申込」と記載のうえ、①企業名、 ②氏名、③連絡先を明記し newfoods@ric-shizuoka.or.jpあてメール送付
- ※当財団会議室で視聴希望の方は、静岡県産業経済会館2階7-ズ・センターまでお越しください。 その際は、当館の駐車場は使用できませんので、公共交通機関等を御利用願います。

■テストマーケティング応募条件等 ※詳細は裏面をご覧ください

・対象者:県内に製造又は販売拠点がある事業者

・対象商品:静岡県内で製造された食品または県産品を使用した食品 (常温又は冷蔵品、飲料も可。原則、賞味期限2週間以上)

・申込商品数:1事業者あたり原則2商品以内

・参加費用:1商品につき税込5,000円

・費用支払:選考を通過しテスト販売商品として採択された後に徴収

■テスト販売店舗

・店名:ニッコリーナ エキュート東京店(JR東日本東京駅構内1階)

・客層:ビジネスマン、旅行客等(東京駅乗降者数約46万人/日※2019年度)



(公財) 静岡県産業振興財団 フーズ・ヘルスケアオープンイノベーションセンター 〒 420-0853 静岡市追手町44-1 静岡県産業経済会館 2 階 TEL 054-254-4513 / メール newfoods@ric-shizuoka.or.jp

■事業内容

東京駅構内の店舗でテスト販売を実施し、販路開拓や商品のブラッシュアップを支援します。 テスト販売後は、販売動向や消費者からの意見、販売員の評価などを販売結果報告レポート及 び個別面談にてフィードバックします。

また、事業終了後も実施店舗での継続販売、取引先へ紹介の可能性もあります。

1 応募条件

対 象 者:県内に製造又は販売拠点を有する事業者

対象商品:静岡県内で製造された食品または県産品を使用した食品

(常温又は冷蔵品、飲料も可。冷凍品は不可。) 原則、賞味期限2週間以上

申込商品数 : 1 事業者あたり原則2商品以内(募集数:常温商品30品程度、冷蔵商品8品程度)

2 テスト販売

実施店舗:ニッコリーナエキュート東京店(東京都千代田区丸の内1-9-1」R東日本東京駅構内1階)

実 施 期 間 :令和3年10月上旬~令和3年12月下旬の期間中、1商品につき2週間程度

※食品表示に不備がある商品や不備の修正が間に合わない場合は、販売できないことがあります。

販売条件:原則食品は販売価格の6掛で買取します。掛率は販売価格で調整も可。

3 募集期間

令和3年7月5日(月)~令和3年7月30日(金)

4 選考方法

一次審査:申請書及び商品画像(場合によりサンプル)により商品を選定し結果を通知します。

二次審査:一次審査を通過した商品については、二次審査のため商品仕様書(指定様式)の

提出が必要です。仕様書に基づき食品表示の確認を経て、正式に採択商品とします。

※申込商品ごと順次選考を行いますので、採択商品が募集数に達した場合、途中で選考終了する場合があります。

5 申込方法

申請書及び商品画像をメールでお送りください。(サンプルが必要な場合は追って依頼します。) 様式のダウンロード先 http://www.fsc-shizuoka.com/info/03kokunaitm/

6 参加費用等

1商品につき税込5,000円

※選考を通過しテスト販売商品として採択された後に徴収します。

次の経費は参加事業者の負担とします。

・サンプル商品の提供 ・納品時の送料

・食品表示に係る成分調査及びラベル印刷の費用等

テストマーケティング全体の流れ・実施内容

7/16 キックオフ セミナー

7/30 募集締切 食品表示 確認・指導

テスト販売 10月上旬~ 12月下旬 (1商品2週間) 販売結果報告 レポートの提供 フィードバック 個別面談 事業終了後 継続販売、 取引先への紹介 の可能性

